
Nota de Imprensa

Santander leva R\$ 1 bilhão em crédito pré-aprovado à 17ª Convenção ABF do Franchising

- *Banco reduz taxas das linhas crédito para clientes franqueados e franqueadores*

São Paulo, 25 de outubro de 2017 – O Santander leva à 17ª Convenção ABF do Franchising cerca de R\$ 1 bilhão em crédito pré-aprovado para franqueadores e franqueados clientes do Banco, que terão o acesso facilitado aos recursos. Além disso, as taxas das principais linhas de crédito foram reduzidas para apoiar a abertura de novas unidades, reformas e reforçar o fluxo de caixa.

“Queremos ser reconhecidos como o Banco das franquias”, destaca Ede Viani, diretor de Empresas, Instituições e Agronegócios do Santander. “Nosso compromisso é apoiar o sonho de empreender dos novos franqueados, bem como desenvolver produtos e serviços que atendam às necessidades de cada setor.”

Em linha com a queda da taxa Selic, o Banco reduziu as taxas do Giro Franquias, linha de capital de giro que passa a ter taxas a partir de 1,29% ao mês, e oferece carência de até 6 meses e prazo de até 48 meses. Outra linha de crédito com melhor custo-benefício para empreendedores é o Giro Cartões, garantido pelos recebíveis de cartões. Os prazos máximos para pagamento e carência são os mesmos, com taxas que partem de 1,45% ao mês. Os produtos visam dar suporte a quem está iniciando um negócio ou abrindo novas lojas, e as condições variam conforme o porte da empresa e as garantias oferecidas.

Em seu estande na Convenção ABF, o Santander vai disponibilizar uma estrutura completa de atendimento aos franqueadores participantes com uma equipe de especialistas do Banco e da Getnet, empresa de tecnologia do Grupo Santander especializada em soluções eletrônicas de pagamentos.

Atualmente, o Santander conta com mais de 30 mil clientes do setor de franquias e fechará o ano de 2017 com mais de 300 marcas parceiras.

Benefícios Santander + Getnet

Uma facilidade extra aos franqueados e franqueadores, é a possibilidade de utilizar a Conta Integrada, que alia benefícios da conta corrente ao uso da maquininha Getnet. Os clientes têm descontos progressivos no aluguel das maquininhas e nas taxas das linhas de crédito, conforme o tamanho da rede e a natureza da atividade. Durante o evento serão apresentadas as soluções financeiras, de pagamentos e gestão para as franquias. “Este é um setor que tem crescido muito no Brasil e oferecemos soluções inovadoras que atendem desde o franqueador até os franqueados que estão começando”, afirma Pedro Coutinho, CEO da Getnet.

Atualmente centenas de franquias utilizam as soluções de pagamento da Getnet, e o franqueado pode escolher a tecnologia e o meio de captura que precisa para seu negócio: físico, digital, mobile e e-commerce. Para este setor, a empresa oferece o “Conciliador Getnet”, um portal que possibilita uma gestão completa do fluxo de caixa, apresenta de forma clara todas as vendas realizadas no crédito e débito, mostra os valores a receber, aluguéis e cancelamentos, entre outros lançamentos. E o “Gestão de Vendas”, ferramenta que permite o acompanhamento das vendas por meio de

gráficos, com histórico por valor, número de transações, faturamento e ticket médio. Além disso, permite comparar os números do estabelecimento com empresas do mesmo segmento e perfil na região.

Programa Avançar

Além de toda a oferta de produtos e serviços financeiros, o Santander oferece o Programa Avançar, uma iniciativa não-financeira voltada ao atendimento a pequenas e médias empresas no Brasil. O programa dá suporte aos empresários em cinco pilares:

- **Desenvolvimento:** oferece cursos e palestras online a empresários e seus funcionários, além de visitas a empresas de maior porte para a troca de experiências;
 - **Internacionalização:** facilita o acesso a outros mercados ao fornecer mais de 25 mil estudos setoriais, disponibilizar o acesso às agências Santander em outros continentes e colocar em contato empresas de diversos países para troca de experiências;
 - **Construindo equipes:** ajuda o empresário a encontrar os melhores profissionais. Em 2017, subsidiará 1,1 mil bolsas de estágios para atuar nos clientes PMEs por quatro meses;
 - **Conectividade:** auxilia as companhias a expandirem seu negócio por meio de uma estratégia digital;
 - **Aceleradores:** programa de aceleração e gestão diferenciada de grupos específicos de empresas.
- Principais produtos, serviços e canais disponíveis às franquias:

A) Conta Integrada

Oferta conjunta da conta corrente pessoa jurídica com a maquininha de cartões, o que possibilita unificar o recebimento das vendas com cartões na conta corrente do Santander. A partir de um volume de faturamento superior a R\$ 10 mil ao mês na maquininha, o cliente poderá ter redução de até 100% no valor dos pacotes de tarifas pessoa física e jurídica e no valor do aluguel da maquininha, além de taxas reduzidas na antecipação desses recebíveis. Para facilitar o dia a dia do cliente, o banco disponibiliza cinco canais para a antecipação: o próprio POS (maquininha de cartões), antecipação automática, internet banking empresarial, call center e agência.

B) Giro Franquias com garantia do FAMPE

Linha de crédito com garantia do FAMPE (Fundo de Aval as Micro e Pequenas Empresas), do SEBRAE, destinado aos pequenos negócios com faturamento anual até R\$ 3,6 milhões.

C) Conta Garantida

Linha de crédito rotativo, disponível para qualquer momento da empresa. Essa linha pode ter garantias de recebíveis, imóveis, investimentos.

D) Antecipação de Recebíveis (duplicatas, cheques e cartões)

Possibilita à empresa antecipar seu fluxo futuro de recebíveis.

E) Santander Master

Limite de crédito rotativo, disponível em conta corrente com até 5 dias sem juros por mês, corridos ou alternados.

F) Cartão BNDES

O Cartão BNDES facilita o acesso das micro, pequenas e médias empresas a limites de crédito para financiar a compra de máquinas, equipamentos, veículos e serviços listados no catálogo de produtos disponível no portal do Cartão BNDES, com taxa reduzida e prazos longos para pagar.

G) Linhas de Repasse do BNDES

Linha de crédito para ampliação ou modernização de máquinas, frota de ônibus, caminhões, veículos novos de fabricação nacional e cadastrados no BNDES. O crédito é de longo prazo, com período de carência.



H) Canais Digitais - Internet Banking, Mobile e centrais de atendimento especializadas em empresas.

Relações com a Imprensa

(11) 3553-0116 / 2623 / 5157 / 7366 /5244

E-mail: imprensa@santander.com.br